



Der IT-Remarketing Prozess: Einfach, partnerschaftlich und professionell



Der Verkauf von gebrauchter Hardware an GSD ist einfach und unkompliziert für den Kunden. Auf Anfrage erstellt GSD kurzfristig ein Angebot. Benötigt werden hierzu lediglich einige Eckdaten über die Alt-Systeme, z. B. in Form einer Excel-Liste mit Informationen über Produkt, Modell, Hersteller und Ausstattung.



Danach kümmert sich GSD um die schnelle und transportsichere Abholung der Ware. Der Kunde erhält zur Koordination der Waren-Abholung ein Formular, in das wichtige Rahmendaten, wie z. B. Adresse, Stockwerk und Abholzeit, eingetragen werden. Optional sind weitere Serviceleistungen, wie beispielsweise der Abbau oder das Verpacken der Geräte vor Ort, hinzubuchbar. GSD kümmert sich in allen Fällen effizient und reibungslos um den Abtransport.



Nach dem Eintreffen der Geräte bei GSD werden diese erfasst und mit einer ID-Nummer versehen. Danach werden die gebrauchten Geräte bei der technischen Überprüfung umfassend unter die Lupe genommen. Die exakte Wertermittlung der Hardware wird anhand einer Checkliste vorgenommen und in einen detaillierten Test-Bericht aufgenommen. Eine gründliche Reinigung und Entlabelung findet ebenfalls statt. Damit sind die Geräte nach der Wiederaufbereitung keinem Absender-Unternehmen mehr zuzuordnen.



Auf Wunsch des Kunden nimmt GSD eine irreversible Datenlöschung vor. Diese erfolgt unter Einhaltung strengster internationaler Sicherheitsstandards. Ein revisionssicheres Löschrzertifikat wird elektronisch übermittelt.



Nach Abschluss der technischen Überprüfung kann der Kunde auf Basis des bewerteten Test-Berichtes die Rechnungsstellung an GSD veranlassen.

